

## Einsteigerseminar für Neu-Anwender des Beratungsrechners / EINSeitenplaners

**Die Betreuung und Beratung von Kunden ist für Berater/Vermittler und Kunden nur dann von Wert, wenn die Gespräche in entsprechende Verträge münden und so der Beratung Taten folgen. Wie Sie dieses am Beispiel der Altersvorsorgeberatung am besten umsetzen, erfahren Sie in diesem Seminar.**

Wie jedes Werkzeug ist auch der Dr. Kriebel Beratungsrechner nur so gut, wie der Mensch, der dieses Werkzeug bedient. Steigern Sie Ihren Erfolg durch das Trainieren anhand von Praxisfällen!

In diesem Seminar werden drei Komponenten miteinander verbunden: Verkaufspsychologie, Anwendung von Software sowie Kundentypologie. Durch die Typologie können Sie die Software und Vertriebstechniken gezielter bei Ihren Kunden einsetzen. Ihr Kunde wird besser beraten, fühlt sich wohl und schenkt Ihnen das notwendige Vertrauen. Das Ergebnis für Sie heißt: mehr Erfolg und mehr Umsatz.

### Ihr Trainer



*Dr. Wolfgang Kuckertz,*  
Geschäftsführer der GOING PUBLIC! Dr. Kriebel Beratungsrechner GmbH und Vorstand der GOING PUBLIC! Akademie für Finanzberatung AG, Lehrbeauftragter der FH Kaiserslautern, Trainer und Dozent zu Themen der Kapitalanlage und Verkauf/ Führung/ Kommunikation.

tern, Trainer und Dozent zu Themen der Kapitalanlage und Verkauf/ Führung/ Kommunikation.

### Aus dem Inhalt

- Warum zögern Kunden, Ergebnisse umzusetzen?
- Kundentypologie ADAPT®, Transaktionsanalyse und die Entscheidungsprozesse
- Vertrauen und Sympathie als Basis des gelungenen Kundengesprächs
- Einwände und Vorwände hemmen die Umsetzung der Kundenlösung
- Lösungen durch den Beratungsrechner und die Einwände des Kunden
- Viele Übungen und Fallbeispiele

### Spezialangebot

Sie sind noch kein Lizenznehmer des Dr. Kriebel Beratungsrechners? Bestellen Sie den Beratungsrechner / EINSeitenplaner online gleich im Kombination mit diesem Seminar und erhalten Sie die Lizenz und das Seminar im Paketpreis von zusammen nur 590,00 €.

Sprechen Sie uns gerne an.

### Faxanmeldung an +49 (3377) 204 203 4

Firmenname: \_\_\_\_\_

Einzelunternehmer

Unternehmen / Gesellschaft

Anrede / Vorname / Name: \_\_\_\_\_

Geschäftsanschrift: \_\_\_\_\_

Rechnungsanschrift: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_

eMail: \_\_\_\_\_

Geburtsdatum: \_\_\_\_\_

Diese Daten erscheinen auf Ihrer Benutzeroberfläche und sind zum Teil in Ausdrucken/Exporten sichtbar. Durch Angabe Ihrer eMail-Adresse erklären Sie sich mit elektronischer Kommunikation im Rahmen dieses Vertrages einverstanden.

### Zahlungsmethode:

Überweisung

SEPA Lastschriftmandat

**Sie erhalten nach Eingang Ihrer Bestellung eine Bestätigung und, sofern Sie nicht Überweisung als Zahlungsmethode gewählt haben, das SEPA-Lastschriftmandat, welches Sie bitte ausgefüllt und unterschrieben im Original an uns zurücksenden.**

Ja, ich möchte gerne **am 17.11.2014 am Seminar in Berlin** teilnehmen

Ich kann leider an diesem Tag nicht, bitte informieren Sie mich über Alternativtermine

Die Seminargebühr beträgt für Lizenznehmer nur 130,00 € zzgl. USt.\*, für Nichtlizenznehmer 160,00 € zzgl. USt.\*.

\* zzgl. Bewirtungspauschale von 45,00 € pro Person und Seminartag

Ich bin Nutzer mit Upgradepaket Profi-Club

Daher ist die Teilnahme an zwei (p. a.) Präsenzseminaren für mich kostenlos. Lediglich die o. g. Bewirtungspauschale fällt hierbei an\*.

Das Entgelt (Seminargebühr und Bewirtung) ist zahlbar bis zum Seminarbeginn. Bei Zahlung über SEPA Lastschriftmandat werden die Seminargebühren automatisch bis zum Seminarbeginn von Ihrem Konto abgebucht.

Ich möchte gerne das Spezialangebot nutzen, bitte rufen Sie mich an.

Tel: \_\_\_\_\_

Ort, Datum: \_\_\_\_\_

Unterschrift Inhaber/  
vertretungsberechtigte Person